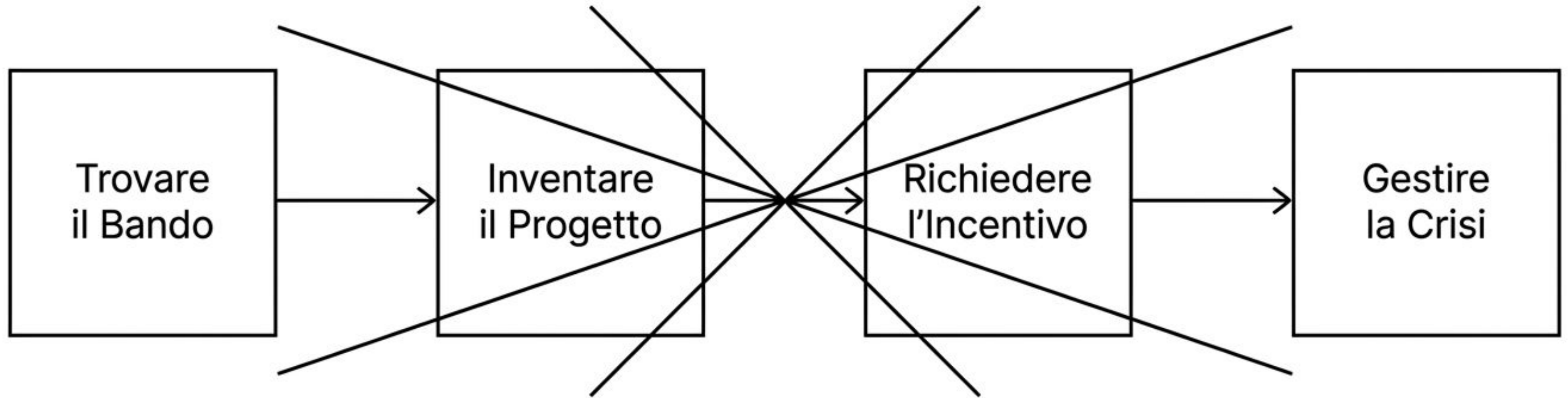


Prima l'investimento,

poi l'incentivo.

**Metodologia e scelte consapevoli
per una finanza agevolata strategica.**

L'errore strategico più diffuso.



Partire dall'incentivo per costruire un investimento genera progetti disallineati, tensioni di cassa e un altissimo rischio di revoca. Sette volte su dieci, l'impresa adatta artificialmente il progetto al bando.

L'incentivo non deve mai essere la ragione per investire.

La geometria della decisione.



Il Principio Q-HUB

Non adattare la tua impresa a un bando. Trova l'opportunità che dà forma ai tuoi obiettivi.

L'agevolazione è un acceleratore di decisioni già coerenti con il modello di business, non una scorciatoia per finanziare investimenti non sostenibili.

Agevolabile non significa conveniente.

**Strategico + Non Agevolabile
= PROCEDERE**

L'investimento ha senso e si sostiene da solo.

**Strategico + Agevolabile
= ACCELERARE**

Il target ideale. L'incentivo amplifica il ROI.



ACCEDI AL PDF COMPLETO

**Ottieni i grafici e le simulazioni di calcolo .
Compila il modulo per sbloccare il documento.**

Strategica
Alta -> Alta)